中俄經貿關係

Sino-Russian Trade Relations Китайско-Российские торгово-экономические отношения

李靜杰 (Li Jingjie; Ли Цзинцзэ)

中國社會科學院俄羅斯東歐中亞研究所所長

Director, Institute of East European, Russian and Central Asian Studies, Chinese Academy of Social Science, PRC

摘要

中俄發展經貿關係存在巨大的潛力和互補性;90 年代的中俄經貿關係經過了一條曲折的發展道路;兩國民間貿易活躍,但也存在一系列問題;中俄在能源和高科技領域的合作有廣闊的前景,但也面臨挑戰;上海合作組織和區域化經濟合作的可能性。

Abstract

There exist great potential and complementary advantages for China and Russia to develop trade relations. In the 1990s, the path of developing Sino-Russian trade relations was rocky. Although trading at societal level has been active, a series of problems remained. In the areas of high-tech and energy, the development of cooperative relations is promising, though not without challenges. This paper also discusses the prospect for Shanghai cooperative organization and for regional economic cooperation.

Аннотация

Большие потенциальные возможности и взаимная дополняемость тогово-экономического сотрудничества Китая и России;

Зигзаги развития торгово-экономических отношений двух стран в 90-тых годах прошлого века;

Оживленность неорганизационной торговли и проблеммы от этой формы торговли;

Широкая перспектива и вызов сотрудничества между Китаем и Россией в областях энергии и высокой техники и технологии;

Возможности экономического сотрудничества ШОС и экономической регионализации.

2

是中俄關係的重要內容,是兩國政治關係發展的物質基礎。中俄作爲兩個經濟發展潛力巨大的鄰國,相互都對發展經貿關係飽有很大的期待。進入21世紀,如何推進經貿關係的發展,是中俄面臨的最重大課題。本文的重點是敍述中俄兩國貿易關係發展的歷史過程,以及兩國經濟技術合作的一些情況,並對兩國經貿關係的前景和存在問題進行一些分析,以使讀者能夠中俄經貿關係的歷史、現狀和未來有個比較系統和全面的瞭解。

一、 中俄貿易關係的發展歷程

1992-1998 年 7 年間,中俄貿易關係的發展呈現出起伏和不穩定的現象。這從下表中可以看出。

1991-1998年中俄貿易額一覽表(單位:萬美元)

年 份	進出口總額	與上年相比增減 %
1991*	390 425	-10.8
1992	586 240	+50.2
1993	767 966	+31.0
1994	507 599	-33.9
1995	546 332	+ 7.6
1996	684 612	+25.3
1997	611 895	-11.2
1998	54.8	-10.5
1999	57.2	10.4
2000	80.00	+39.9

2001	106.71	+33.3
2002	119.27	+11.8

資料來源:《中國對外經濟貿易年鑒 1993》,第 450 頁;《中國對外經濟貿易年鑒 1994/95》,第 472 頁;《中國統計年鑒 1996》,第 588;《中國統計年鑒 1997》,第 596 頁。《中國統計年鑒 1998》,第 628 頁。 《中國統計年鑒 2001》,第 693 頁。

* 1991 年數位爲中蘇貿易額。1

在這期間,中俄貿易大體上經歷了迅速發展、滑坡、調整提高和回升四個階段。 (一) 1992—1993 年的迅速發展

蘇聯解體以後,兩國政府對發展經貿關係都持非常積極的態度。在中俄雙方的鼓勵下,兩國貿易形成了國家、地方和企業一起上的多渠道和多層次的局面。一時間出現了"千軍萬馬搞邊貿"的現象。蘇聯解體以後,生產連年下滑,對外貿易也大幅度下降。而 1992—1993 年中俄兩國的貿易不僅沒有下降,反而大幅度地增長,貿易額達到 58.62 億美元,比 1991 年中國同原蘇聯的貿易額高出50.2%。1993 年,中俄兩國貿易額進一步增長,達到了 76.79 億美元的歷史新高,比 1992 年增長 31%。

1992—1993 年中俄貿易突破了中蘇時期以政府間協定貿易爲主的格局,邊境貿易占的比重愈來愈大。1992 年邊境貿易占中俄貿易總額的 40%以上,而 1993 年 80%的貿易額是通過邊境貿易、地方貿易和企業之間直接貿易聯繫實現的。

¹資料來源:《中國對外經濟貿易年鑒 1993》,第 450 頁;《中國對外經濟貿易年鑒 1994/95》,第 472 頁;《中國統計年鑒 1996》,第 588;《中國統計年鑒 1997》,第 596 頁。《中國統計年鑒 1998》,第 628 頁。《中國統計年鑒 2001》,第 693 頁。

^{* 1991} 年數字爲中蘇貿易額。

中俄經貿大發展的同時,潛在的問題也逐漸顯示出來,這就是:其一,促使中俄貿易增長的因素多是一些偶然和暫時的因素,例如,俄羅斯市場商品嚴重短缺;其二,貿易主體良莠不齊,許多參與貿易的單位和個人不具備從事國際貿易的素質;其三,國家調控不力,市場秩序混亂;其四,貿易方式原始,大部分爲易貨貿易。這種自發的、帶有很大盲目性和倉促上陣的貿易不可能持續很久。到了1994年兩國貿易額下滑,這就是不可避免的了。

(二) 1994—1995 年的滑坡

在這期間,俄羅斯和中國國內以及中俄經貿關係中出現了一些新的因素,對兩 國貿易產生了消極影響。這就是:其一,從 1993 年下半年俄羅斯政府開始限制 易貨貿易;其二,從1994年1月28日起,中俄開始實行簽證制度,這對改善 出入境制度,整頓邊境秩序是必要的,但是,這給雙方從事直接貿易同時又缺 乏現代化通訊手段的企業和公司的交往造成了困難;其三,俄羅斯經濟下降, 出口商品價格提高,影響了出口;其四,俄羅斯進口途徑多元化,市場商品充 裕了,中國傳統的出口商品結構已不能適應俄羅斯消費市場的變化;其五,非 常重要的是,1992—1993 年間,大量低劣中國商品湧入俄羅斯市場,嚴重損害 了中國商品在俄羅斯市場上的信譽;其六,中國國內爲防止經濟"過熱",採 取緊縮政策,也影響了對俄羅斯原材料和機器設備的需求;其七,俄羅斯國內 政治經濟形勢不穩定,這一方面影響俄羅斯方面執行協定的能力,另一方面影 響中國大的企業和公司對俄羅斯開展大規模貿易和投資的興趣和信心。正因爲 如此,中俄貿易經過1992和1993兩年大發展以後,1994年貿易額大幅度下降, 貿易額爲 50.76 億美元, 比 1993 年相比下降了 33.9%。1995 年貿易額爲 54.6 億 美元,僅比上一年增長 7.6%,同 1993 年的貿易額仍有很大差距。

(三)1996年以來的調整和提高

1996年中俄貿易額達到68.5億美元,比上年增長25.3%。當時雙方對兩國經貿

經貿發展滯後引起兩國政府的極大關注,並採取重要措施,力爭改變這種局面。除了對現有經貿秩序進行整頓,加強基礎設施建設外,注重實行新的合作方式,開闢新的合作領域,特別是致力於開展大型專案的合作。由於雙方的共同努力,中俄經貿關係從傳統的低水平合作逐漸走向符合國際規範的經貿關係過渡。兩國貿易和經濟合作的檔次和質量在不斷提高。

(四)從1999年開始的回升

從上表中可以看出,中俄貿易從 1999 年起,每年以 11-39%的幅度上升,2002 年達到 119.27 美。如果考慮到兩國民間的非組織貿易,貿易額還會大大超過這 數位。中俄貿易的增長恰恰同俄羅斯國內經濟的增長同步。這說明,中俄貿易 發展直接受俄羅斯國內經濟狀況的制約;隨著俄羅斯經濟的進一步好轉,中俄 貿易也會不斷邁上新臺階。

二、兩國的經濟和科技合作

過去十年,中俄在經濟和科技領域的合作也有了較大發展,而且形式也是多樣的。

(一)投資合作

雙邊在投資領域的合作規模非常有限,水平也較低。到 2000 年底,經中國對外經貿部批准的在俄羅斯建立的企業大約 400 家,合同投資額達到 2.5 多億美元,主要是在微電子、通信、農業、木材加工、食品、組裝家用電器和貿易。俄羅斯在中國境內的投資也大致如此:到 2000 年底,大約有 1160 家俄羅斯企業,

總投資額超過 2.3 億美元,主要是在核工業、汽車以及農用機械的組裝和維修、 化工和建築業方面。

儘管投資是最有前途的合作領域,但是到目前爲止,尚未取得顯著成績。 中俄雙方對這種情況都不滿意。最近幾年,兩國政府和實業界人士積極尋求擴 大投資合作辦法和途徑,並已確定雙方可以投資的主要領域:

一──開發高新技術並在高新技術基礎上安排產品生產,產品不僅可以在俄羅 斯和中國消費,還可以出口第三國;

- ——中國方面希望投資俄羅斯油氣田的開發;
- ———林業方面投資合作潛力巨大,其中包括在俄羅斯境內進行木材深加工;
- ——在遠距離通信領域的合作,等等。

(二)科學技術領域的合作

1992 年葉利欽總統訪華期間,兩國簽訂了中俄科技合作協定。兩國政府鼓勵國家科研院所在技術創新領域進行長期合作。兩國科技合作已朝著高新技術與技質相結合的方向發展。十多年來,雙方在鐳射、超導、新材料、生物技術等高新技術領域的合作已取得了一定的經濟效益。到 1999 年,中國購買了總金額達5億多美元的十多項俄羅斯的現代化技術,用於航空工業、動力工業和金屬加工工業。同樣,俄羅斯對中國某些領域的技術設備,如輕紡、電子、建材、食品、醫藥等,也有廣泛的需求。

聯合建立科技園區是加強兩國科技合作的重要措施。中國的哈爾濱、煙臺、衢州已建立了這樣的科技園區。在俄羅斯開辦第一個俄中科技園區的準備工作正在進行中。

中俄國家級的重點科研機構之間的合作前景廣闊,例如,根據已經批准的合作 計劃,在開始階段,雙方共有20個機構參與在化工、生物技術和基因工程、新 技術、生產過程自動化等重點領域的 30 個專案進行合作。雙方在字航領域 21 個重點合作項目的論證工作已經結束。在載人航太領域,已就 6 個方面的合作計劃取得一致意見。兩國專家還就衛星導航領域的合作專案進行了技術磋商。

(三)技術協作

俄羅斯對中國工業企業的建設、改造和現代化提供技術協作,這是中俄經濟合作的重要形式之一。據報道,中俄雙方達成的技術協作合同涉及 70 個專案,到 1996 年,俄羅斯履行了對 16 個專案的義務。俄羅斯向佳木斯市紙漿造紙聯合企業、鞍山鋼廠幹熄焦裝置、上海市鐵合金廠和馬頭市選煤廠提供了技術設備。 俄羅斯幫助中國建設熱電站是中俄經濟技術合作的重要內容。根據協定,俄羅斯向中國 8 個熱電站提供 16 台發電機組的合同,總裝機容量 6100 萬千瓦,總價值爲 20 億美元。用俄羅斯技術設備建成的南京熱電廠已於 1994 年交付使用。座落在河北省薊縣的擁有兩台功率各爲 50 萬千瓦的發電機組的電站以及遼寧省的營口熱電站也已投入使用。座落在內蒙古自治區海拉爾市附近的 "伊敏"電站,兩台 50 萬千瓦的發電機組分別在 1997 年底和 1998 年交付使用。座落在山海關以北的 "綏中"電站,第一台 80 萬千瓦機組於 1998 年底投入運營,第二台同等功率的機組的交付日期定爲 1999 年底。

中俄在貴金屬領域的合作也取得了實際成果。根據 1997 年 11 月雙方簽署的協定,兩國將在金剛石和貴重金屬普查、勘探、選礦、開採、加工等方面,包括技術轉讓以及建立聯合企業方面開展合作。協定規定了向中國長期穩定地供應各類金剛石原料、鑽石、鉑錠和鉑金製品的渠道。中俄將在中國建立兩個加工雅庫特斯鑽石的合資企業。

中俄正在進行或準備進行的合作專案還很多。例如,根據 1992 年 12 月 18 日簽署的協定,俄羅斯援助建設蘭州核能濃縮鈾工廠三期工程,利用俄羅斯設備和

工藝對鈾進行濃縮。1996年 10 月,一期工程開始投產,二期工程也已經開始, 第三期工程於 2001 年完成。

(四)在能源領域的長期和大規模合作

在能源領域的長期和大規模合作是中俄兩國經濟技術合作的關鍵環節。在這一領域,中俄已經談成或正在談判的專案主要有:

- 1、 根據 1992 年 12 月 18 日簽訂的關於俄羅斯向中國提供 25 億美元貸款的協定,俄羅斯幫助中國在江蘇省連雲港市建設核電站。1997 年雙方簽署了總合同。建設工程已經開始。核電站將安裝兩台功率各爲 100 萬千瓦的機組。第一台機組預計於 2003 年投入運營,第二台機組投入運營的時間定爲 2004 年。1996—2005 年,俄羅斯將向中國提供的成套設備可達約 60 億美元。此外,中俄在中國遼寧省建設核電站的談判和設計工作也在進行中。
- 2、 架設從伊爾庫茨克州經蒙古到中國東北的輸電線路,把伊爾庫茨克州和克拉斯諾雅爾斯克邊疆區的剩餘電力輸往中國。專家估計,在 2010 年以前每年可輸送 100—150 億度電。關於該專案的談判已進行多年,並取得了一定的進展。俄羅斯燃料動力部與中方夥伴成立聯合工作委員會,對該專案進行技術經濟論證。總造價爲 12 億美元。
- 3、 輔設從伊爾庫茨克州(科維克京斯克天然氣凝析氣田)到中國(山東半島的日照港),然後到"潛在的第三國(即韓、日等)"的天然氣管道工程。管道造價爲100多億美元。該專案的談判始於1994年,1996年4月被正式提上外交談判的日程。1999年2月,朱鎔基總理訪俄期間,雙方簽訂了管道建設技術經濟論證總協定。據報道,俄羅斯每年將向中國輸送200億立方米天然氣,其中100億立方米供應中國,另外100億立方米供應第三國。供氣時間不少於30年。2中俄還在商談,把雅庫特天然氣資源作爲補充納入該項工程。

²瓦西裏·戈洛夫寧:《日本惡夢和俄羅斯天然氣》,俄《消息報》1998年4月18日。

- 4、 從俄羅斯的西西佰利亞的亞馬爾向中國的新疆輸送天然氣工程也 在談判之中。該專案包括建設天然氣運輸和加工的基礎設施、科學技術論證、 培養人才、幫助中國勘探和開發天然氣等。
- 5、 這是中俄在能源領域最重要的、也是目前最引人注目的合作專案,即鋪設從俄羅斯的安哥拉斯克到中國的大慶的輸油管以及俄羅斯通過該油管在30年內向中國長期供應石油的合作專案。根據設計方案,俄羅斯從2005年開始向中國每年輸送2000萬噸石油,從2010年起每年輸送3000萬噸。2005-2035年,總共提供7億噸石油³。談判已就實質性的問題達成協定,剩下具體細節有待敲定。不久前,由於日本提出鋪設從安哥拉斯克到納霍德卡輸油管道的建議,引發俄羅斯內部的爭論。據報到,俄羅斯政府最近做出決定,將鋪設"安哥拉斯克—納霍德卡"輸油管道,另外鋪設一條"安哥拉斯克—大慶"支線⁴。此外,俄羅斯"石油天然氣公司"在中國"西氣東輸"工程的招標中中標。該公司將參加中國這一跨世紀的工程項目。

(五)中俄邊境地區的經貿合作

中俄邊境貿易由來已久。前面已經提及,90年代初,中俄貿易額的80%是通過邊境貿易(亦稱"邊貿")和地方貿易(亦稱"地貿")實現的。近些年來,中俄邊境地區的經貿關係已從簡單的貿易發展到多種形式的合作,例如創辦合資企業、實行生產合作、工程承包、勞務合作、技術引進和旅遊貿易5等,儘管規模不是很大。雙方決定,在滿州裏市一後貝加爾市,黑河市一布拉格維申斯

³俄羅斯駐華大使羅高壽: "俄中經貿合作",俄《國際生活》月刊,2002年8月號。

⁴ 俄塔計莫斯科(2002年)3月14日電。

⁵ 所謂旅遊貿易就是通過旅遊的方式完成的商務活動。中俄商人攜帶本國商品到旅遊地出售,或者到旅遊地 購買商品帶回國內出售。這種項目多種多樣。有在邊境口岸城市開展的"一日遊"、"二日遊"和"三日遊",還有深入內地的"五日遊"、"七日遊"和"十日遊"等。所謂旅遊貿易已逐漸萎縮。

克市,同江市—下列寧斯闊耶市之間以及綏紛河及其對面建立自由貿易區,其 中有的已開始投入使用,有的尚處在建設之中。

還有一種貿易形式很重要,那就是"包機包稅"貿易。俄羅斯飛機在中國和俄羅斯城市之間定點飛行。運輸公司不僅代中俄商人運輸商品,而且代交關稅一實際上往往逃避關稅。這種形式的貿易規模一度發展很大,估計年成交額達80-100億美元。這種貿易往往沒有被統計在兩國的貿易額中。由於這種形式的貿易很不規範,產品質量沒有保證,大量外匯體外迴圈,所以兩國政府正在聯合採取措施,把這種非組織的貿易納入規範化的軌道。

(六)中俄地區間的合作

中俄是兩個大國,地域遼闊,所以發展地區間的經貿合作具有重要意義。早在 中蘇關係實現正常化以後,雙方就討論過兩國地方之間和部門之間建立直接經 貿聯繫的問題。1988年6月,在北京簽署了《中國政府和蘇聯政府關於中國的 省、自治區、市同蘇聯的加盟共和國、部、主管部門、聯合公司、企業之間建 立和發展經濟貿易聯繫的協定》。蘇聯解體以後,中俄兩國地方之間的聯繫有 了進一步的發展。針對這一方面存在的問題,爲了使兩國地方之間的聯繫納入 法制化的軌道,1997 年 11 月中俄雙方簽署了《中華人民共和國政府和俄羅斯聯 邦政府關於中華人民共和國地方政府和俄羅斯聯邦主體政府之間合作原則的協 定》,對兩國地方政府之間發展關係的一系列法律問題作了明確的規定。1999 年 2 月,上海市政府和阿穆爾州政府,遼寧省政府和巴什基爾政府,吉林省政 府和濱海邊疆區政府,內蒙古自治區政府和赤塔州政府,新疆維吾爾自治區政 府和阿爾泰邊疆區政府簽署了合作協定。兩國地方之間(除邊境省區)直接建 立經濟貿易關係,開展經貿活動,這是中蘇兩國經貿史上的首創。2001年11月 國務院召開"全國對俄經貿工作會議"後,中國各地發展對俄經貿關係的積極 性空前高漲。到 2002 年中,中國各省、市、自治區,北起黑龍江省,南到廣東 省,西到新疆維吾爾自治區,已經同俄羅斯 89 個俄聯邦主體中的 53 個建立了直接聯繫。黑龍江省同俄羅斯的貿易額 2001 年達到 20 億美元。遼寧省不甘落後,已開始制定同俄羅斯地區加強經濟協作的專項計劃,準備每年將相互投資和雙邊貿易額提高 50%以上。廣東省採取各種措施鼓勵本省企業和公司發展對俄貿易。2002 年 6 月,省委書記李長春親自率領 400 名企業家訪問俄羅斯,尋找合作的機會。所有這些使廣東省一躍跨入發展對俄經貿的前列。

三、中俄經貿關係發展前景和問題

(一)中俄經貿關係發展具有許多有利條件,前景廣闊

1.從客觀因素和需要來說,中俄發展貿易和經濟合作關係具有特殊的有利條件,合作的潛力很大。首先,兩國地理上聯成一片,交通便利。其次,兩國在經濟上互補性很強。例如,中國的農產品、食品、輕工業產品以及家用電器產品的生產比較發達,這正是俄羅斯所缺少的。而俄羅斯在航空航太技術、核能利用、機械製造等方面擁有優勢,對中國有吸引力。俄羅斯擁有自然資源優勢,而中國對包括能源在內的市場需求旺盛。還應該指出,儘管俄羅斯把發展對外經濟關係的重點放在西方發達國家,但是他們同時也看到,俄羅斯生產的工業產品包括高科技產品要進入西方市場是相當困難的。在相當長的時間內,俄羅斯在很大程度上還只能是西方的原料供應國,而中國不同,完全有可能成爲俄羅斯工業產品其中包括軍事工業產品的重要出口市場。

2.從兩國的基本國策來說,中俄都實行市場經濟和對外開放政策;都把加入 世界經濟體系作爲國家發展方向;都實行國外市場的多元化戰略;都把對方視 爲潛力巨大的合作夥伴,等等。

俄羅斯前駐華大使羅高壽:"俄中睦鄰友好合作條約:第一

年的結果",俄《遠東問題》,第5期。

- 3. 從兩國關係的發展水平來說,中俄已經具備發展經貿關係的良好政治和法律基礎。中俄戰略協作夥伴關係的建立、《中俄睦鄰友好合作條約》的簽訂、上上海合作組織的建立,都爲中俄經貿關係的發展奠定了鞏固的政治和法律基礎。
 4. 兩國發展經貿關係的機制來說,兩國經貿關係的發展有可靠的制度和機制保障。兩國總理定期會晤機制發揮著卓有成效的作用。總理會晤委員會及其下設的8個分委會(經貿合作分委會、科技分委會、銀行合作分委會、核問題分委會、通信和資訊技術分委會、能源合作分委會、運輸合作分委會和航太合作分委會)都在積極工作,。這說明,兩國經貿關係及其主要合作領域已納入兩國政府的宏觀協調和指導之下,這對推動這些領域的合作及中俄關係的深入發展具有重要意義。中俄兩國政府都鼓勵本國企業和公司進軍對方市場,例如,中國政府已經批准,對俄出口的企業在信貸和保險方面享有優惠,從而降低了企業出口和"走出去"業務的風險。
- 5. 從區域經濟合作的角度來說,中俄地理上聯成一片,具有發展區域經濟合作的優勢。《上海合合作組織章程》明確規定,成員國要發展各個領域的"區域合作","支援和鼓勵各種形式的區域經濟合作,推動貿易和投資便利化,以逐步實現商品、資本、服務和技術的自由流動",等等。中俄作爲上海合合作組織主要創始國,這說明,上海合作組織的成立反映了兩國參加區域經濟合作的共同願望。俄羅斯橫跨歐亞兩大洲,今後參與經濟全球化和區域化的模式很有可能是:其歐洲部分更多地融入歐盟;西伯利亞和遠東更多地參與亞太區域化發展進程。衆所周知,俄羅斯對中國參與俄羅斯西伯利亞和遠東地區的開發是抱有期望的。
- 6. 從兩國的經濟形勢和發展前景來說,俄羅斯經濟從 1999 年起開始復蘇,連續四年回升。可以說,俄羅斯最困難的時期已經過去。隨著政治形勢的穩定,各項政策的調整和改革的深化,俄羅斯有可能在今後 5-7 年先後出現高速增長。

中國已經制定了到 2020 年全面建設小康社會的宏偉綱領,國民經濟會在過去 20年高速發展的基礎上取得更大的發展。所有這些,都將爲中俄經貿關係發展創造良好的條件。

當然,發展中俄經貿關係還有其他許多有利條件,這裏就不再贅述了。 (二)中俄經貿關係發展的制約因素

中俄經貿關係的發展還面臨一系列問題和困難,下面擇其主要之點而言之。

1.俄羅斯雖然經濟潛力巨大,但經濟尙處於恢復性增長階段,還沒有完全擺脫困境,要走上健康穩定的發展道路,尚需時日。中國經濟雖然快速增長,綜合國

力大大增強,但是整體經濟實力與美、歐、日等發達經濟體相比,尙有很大差

距,不可能在資金、技術方面向俄羅斯提供相應的支援。

2.俄羅斯雖然走上了市場經濟的道路,但是,市場發育很不完善。經濟環境、法制環境,人文環境較差,對包括中國在內的外國資本缺乏吸引力。

3.中俄雙方有信譽、有實力的企業和公司,一般眼睛都盯住西方夥伴,相互之間 缺乏興趣和熱情,儘管這種情況近來已發生變化。

4.在俄羅斯社會和某些政治精英中,"中國威脅論"還有一定的市場。這對發展中俄經貿合作,特別是在勞務和大規模開發自然資源方面的合作,產生消極影響。

總之,中俄兩國發展經貿關係,具有許多有利條件,同時也有許多不利條件, 但是,必須看到,有利條件還是多餘不利條件,機遇大於挑戰。

簡要的結論:相對於兩國的政治關係,中俄經貿關係發展滯後,是兩國關係中的薄弱環節。制約兩國經貿關係發展的因素既有客觀的,也有主觀的。中俄兩國政府高度重視並採取積極措施推動經貿關係的發展。兩國經貿合作的潛力巨大,前景廣闊,但是,前進的道路不可能是平坦和輕鬆的。