

目 錄

第一章 研究動機與方法-----	9
第一節 研究動機-----	9
第二節 研究方法-----	13
一、參與觀察法-----	13
二、深度訪談法-----	14
第二章 文獻探討-----	17
第一節 商業力量與電視新聞-----	17
一、收視率的興起-----	17
二、收視率與組織目標-----	18
三、收視率惡化新聞？-----	18
四、收視率控制下台灣新聞走向-----	20
五、收視率之影音特性-----	24
六、另一種購買—置入性行銷-----	24
第二節 組織權力與規訓-----	26
一、影響新聞工作者的力量-----	26
二、古典權力觀的反思 -----	27
三、媒體組織內部的權力-----	28
四、隱藏又流動的權力-----	29
五、商業電視台的規訓-----	30
第三節 規訓權力的順應或反抗-----	32
一、自我說服與順應-----	32
二、正面的抵抗-----	33
三、迂迴的抵抗-----	33
第四節 小結：更有創意的反抗-----	36
第三章 商業時代電視新聞人工作樣貌-----	37
第一節 1996年前的電視新聞人-----	37
一、政治力主導新聞-----	37
二、重視官方消息-----	37
三、衛星開放轉趨多元重視平衡-----	38
第二節 1996年後的電視新聞人-----	39
一、娛樂與社會新聞萌芽-----	40
二、八卦化從娛樂新聞開始-----	41
三、收視率取代新聞規範成為準則-----	41

四、視覺感官化包裝-----	45
五、置入性行銷成為霸王稿-----	46
第三節 1996 年後新聞工作者的標準線-----	47
一、初期仍重視新聞原則-----	47
二、精彩度漸重於新聞原則-----	48
三、抄報紙取代消息來源 -----	48
四、不傷害人命為原則-----	49
五、不被告被抗議被罰就好-----	50
六、置入性行銷廣告主最大-----	50
第四章 權力規訓形塑商業時代電視新聞產製-----	53
第一節 收視率影響新聞產製-----	53
一、收視率數字即是控制-----	53
二、透過科層組織的控制-----	56
三、無形的紀律控制-----	59
四、審查制度的控制-----	63
第二節 置入性行銷影響新聞產製-----	65
一、免於收視壓迫的誘惑-----	65
二、懲罰控制力大於獎勵控制-----	68
三、來自最高階層的壓力-----	68
第五章 資深工作者的處境分析-----	71
第一節 自我說服的過程-----	71
一、收視也算市場與娛樂的功能-----	71
二、生存、大環境只能這樣-----	72
三、各方勢力壓迫更勝置入行銷-----	72
第二節 收視率控制下的堅持-----	72
一、收視率不只一種樣貌-----	73
二、高收視率新聞可被取代的時機-----	74
三、收視率仍有待開發地-----	74
第三節 收視率控制下的抵抗-----	75
一、用品牌形象抵抗-----	75
二、藉外界力量抵抗-----	76
三、個人知識抵抗-----	79
四、影音技巧抵抗-----	80
五、消極抵抗-----	81
第四節 置入性行銷的堅持與抵抗-----	81
一、外界力量牽制-----	81

二、領導品牌贏得堅持-----	82
三、模糊焦點偷渡-----	83
第六章 研究結論與建議-----	85
第一節 主要論証與研究結果-----	85
一、1996-2006 年電視新聞人工作樣貌-----	85
二、權力規訓如何型塑商業時代電視新聞-----	86
三、資深電視新聞工作者的處境分析-----	88
第二節 研究貢獻-----	90
第三節 研究限制與建議-----	91
 参考書目-----	93
中文部分-----	93
英文部分-----	93
 附表-----	97
附表二-----	97
訪談大綱-----	102

